

Боброва Ирина Викторовна

*старший преподаватель кафедры ЛиПКИЯ, Уральский федеральный
университет им. Б. Н. Ельцина, г. Екатеринбург*

**АНГЛОЯЗЫЧНЫЕ ЖУРНАЛЫ ПО ГОРНОМУ ДЕЛУ КАК
ИСТОЧНИК ДЛЯ ИССЛЕДОВАНИЯ БРИТАНСКИХ
КАПИТАЛОВЛОЖЕНИЙ НА УРАЛЕ, В СИБИРИ И НА ДАЛЬНОМ
ВОСТОКЕ В КОНЦЕ XIX – НАЧАЛЕ XX ВЕКОВ**

Аннотация. В статье подчеркивается высокая значимость англоязычных горнопромышленных изданий как источника для изучения британских капиталовложений в России в конце XIX — начале XX века. Актуальность таких публикаций обусловлена нехваткой сведений о механизмах управления и финансирования данных иностранных компаний. Автор перечисляет наиболее содержательные журналы и характеризует типы информации, которые можно получить из подобных источников. В статье даётся оценка надёжности данных из подобных источников.

Annotation. This article highlights the significant importance of English-language mining publications as a source for studying British capital investment in Russia in the late 19th and early 20th centuries. The relevance of such publications stems from the lack of information on the management and financing mechanisms of these foreign companies. The author lists the most informative journals and characterizes the types of information that can be obtained from such sources. The article assesses the reliability of data from such sources.

Ключевые слова: Британские инвестиции, Г. Гувер, Л. Уркварт, Кыштым

Keywords: British investments, G. Hoover, L. Urquhart, Kyshtim Corporation

В России конца XIX – начала XX вв. британские инвестиции принимали активное участие в развитии добычи и производства цветных металлов. Речь идёт о территориях Урала, Сибири и Дальнего Востока, богатых этими ресурсами. Одними из наиболее востребованных на рынке металлов на тот период времени стали золото и медь. Участие британских предпринимателей в управлении такими предприятиями в восточных районах империи часто означало проведение масштабного технического перевооружения мощностей, связанных с добычей и обработкой металлов. Как известно, такие трансформации требуют колоссального и постоянного финансового обеспечения. Возможность осуществления капиталовложений столь значительного объёма обусловлена тем, что на мировой сцене появились такие финансово-промышленные гиганты, как Южно-Африканский концерн Consolidated Gold Fields of South Africa и испанский The Rio Tinto Company – обе компании возникли благодаря лондонскому Сити и английской финансовой бирже. Эти корпорации вырвались в мировые лидеры по производству золота и меди и приступили к активному поиску возможностей для быстрого реинвестирования заработанных денег обратно в бизнес для получения нового дохода. Руководство активно изучало малоизвестные рудники и предприятия по всему миру для внедрения уже успешно опробованных технологий. К концу XIX – началу XX вв. весь мир оказался у ног таких лидеров. С одной стороны – колонизированные страны, а с другой – стремящиеся к развитию, но страдающие от недостатка денег, страны «неформальной империи». Термин «неформальная империя» введён английскими историками П. Каином и Э. Хопкинсом. Учёные являются авторами неоднократно переиздававшейся монографии, посвящённой британскому империализму [цит. по: 1].

Такие периодические издания, как британский журнал The Mining Journal и американские The Engineering and Mining Journal и Mining and Scientific Press, представляют собой значимый корпус исторических источников по истории британских инвестиций в России. В публикациях

представлены ценные данные: от финансовой отчётности компаний до подробной технической документации. Аналитические статьи специалистов содержат критический взгляд на технологические и логистические вызовы, с которыми сталкивались предприятия в восточных районах. В представленных отчётах фиксируется информация о распределении зарубежного персонала по объектам, динамике их перемещений и, при наличии, сведения о прежних собственниках активов.

Одним из важных средств привлечения инвестиций в горно-металлургические предприятия всё чаще (особенно в 1910-х гг.) становится реклама. Ярким примером издания, которое обеспечивало такую функцию, стал британский специализированный журнал *The Mining Magazine*, основание которого связано с именем одного из самых успешных финансистов и горных инженеров эпохи – Герберта Гувера, будущего 31-го президента США, чей главный офис как фриланс-специалиста находился до Первой мировой войны в лондонском Сити.

Г. Гувер принял активное участие в организации финансирования таких британских компаний в России, как, например, золотодобывающая *Orsk Goldfields, Ltd.*, но наибольшего успеха он добился в работе с медедобывающими и медеплавильными предприятиями: *Kyshtim Corporation*, *Tanalyk Corporation*, *Irtysk Corporation* и *Kirghiz Mining Corporation*. В тандеме с Лесли Урквартом он также организовал *Russo-Asiatic Corporation, Ltd.*, которая получила от самого царя Николая II три богатейшие концессии, включавшие Нерчинскую концессию, Риддерскую концессию и Экибастузскую концессию [4, с. 552 – 553; 5, с. 442].

Американский журналист В. Лиггетт в биографии Г. Гувера 1932 г. пишет: «Так получилось, что и Бейкер, и Битти были шуринами Т. А. Рикарда, блестящего редактора газеты *The San Francisco Mining News*, а Эдгар Рикард, двоюродный брат, был бизнес-менеджером того же издания...» [3, с. 150]. В англо-американской историографии Ф. В. Бейкер и А. Ч. Битти известны как друзья и деловые партнёры Г. Гувера. Они часто работали вместе по

организации и развитию горнодобывающих предприятий по всему миру: в Африке, Азии, Австралии, Америке. Деловые партнёры «...обещали Рикардам мощную финансовую поддержку, если они переедут в Лондон и откроют отраслевой журнал, посвящённый вопросам добычи полезных ископаемых. Рикарды прибыли в Лондон в начале 1909 г., и в сентябре того же года был выпущен журнал Mining Magazine»[3, с 150].

События, развернувшиеся в российской золотодобывающей отрасли и медной промышленности в первые десятилетия прошлого столетия, логично рассматриваются как этап постепенного перехода наиболее перспективных месторождений под контроль той структуры, которую историк бизнеса С. Чепмен определяет как финансовую группу. Согласно его концепции, в состав этой группы входили самые успешные финансисты того времени [2]. В правления британских горнодобывающих компаний, работавших в пределах восточных районов, входили ключевые фигуры мировой индустрии, включая Г. Гувера, А. Ч. Битти, лорда Харриса, Ф. В. Бейкера и др. Формирование их управленческого аппарата опиралось на экспертный потенциал ведущих технических специалистов и юристов, специализирующихся на корпоративном праве. Реклама и связи с общественностью стали важным инструментом привлечения финансов.

Конечно, точные данные, особенно количественные, в статьях издания основанного Г. Гувером, должны восприниматься с долей скепсиса, поскольку специалисты с одной стороны хотят показать эффективность своей деятельности, а с другой, возможно, убедить читателей приобрести акции данного предприятия. Такая мотивация может приводить к тому, что положение дел показано в слишком позитивном ключе.

В целом англоязычные научно-технические журналы, как источник по изучению британских инвестиций в России в конце XIX – начале XX вв., трудно переоценить. Значение подобных публикаций обусловлено дефицитом информации о том, как именно управлялись и финансировались эти иностранные предприятия. Ситуация осложняется ограниченным доступом к

архивным материалам, хранящимся в зарубежных фондах, частных коллекциях и банках.

Литература

1. Кейн П. Дж., Хопкинс А. Г. Британский империализм: 1688–2015. Лондон: Routledge, 2016. 763 с. ISBN 978-1-315-67779-8.
2. Чапман С. Д. Британские инвестиционные группы до 1914 года. DOI [Электронный ресурс]. // The Economic History Review. – URL: <https://www.jstor.org/stable/2597145> (дата обращения: 19.07.2022).
3. Лиггетт У. Возвышение Герберта Гувера. Нью-Йорк: The H. W. Fly Company, 1932. 382 с.
4. Мартин Т. С. Уркартовская концессия и англо-советские отношения, 1921–1922 гг [Электронный ресурс]. // Jahrbücher Für Geschichte Osteuropas. – URL: <http://www.jstor.org/stable/41044614> (дата обращения: 19.11.2024).
5. Нэш Г. Жизнь Герберта Гувера: инженер 1874–1914 гг. 1-е изд. Нью-Йорк; Лондон: WW Norton & Co, 1983. 766 С.

Literature

1. Cain P. J., Hopkins A. G. British Imperialism: 1688–2015. London: Routledge, 2016. 763 P. ISBN 978-1-315-67779-8.
2. Chapman S. D. British-Based Investment Groups before 1914. DOI [Электронный ресурс]. // The Economic History Review. – URL: <https://www.jstor.org/stable/2597145>.
3. Liggett W. The Rise of Herbert Hoover. N. Y.: The H. W. Fly Company, 1932. 382 P.
4. Martin T. S. The Urquhart Concession and Anglo-Soviet Relations, 1921–1922 [Электронный ресурс]. // Jahrbücher Für Geschichte Osteuropas. – URL: <http://www.jstor.org/stable/41044614>.
5. Nash G. The Life of Herbert Hoover: The Engineer 1874–1914. 1st ed. N. Y.; London: W. W. Norton & Co, 1983. 766 P.